

CÔNG TY TNHH XUẤT NHẬP KHẨU IDA GLOBAL

IDA GLOBAL IMPORT EXPORT

Mã số thuế: 0314562909

Chi nhánh tại Cần Thơ: 268/10 Nguyễn Văn Linh – P. Hưng Lợi- Q. Ninh Kiều – TP. Cần Thơ

TUYỂN DỤNG

(VỊ TRÍ NHÂN VIÊN PHÁT TRIỂN THƯƠNG HIỆU)

GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY:

Công ty TNHH Xuất nhập khẩu IDA Group trụ sở tại tòa nhà Packsimex, 52 Đông Du, Phường Bến Nghé, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam kinh doanh đa ngành trong các lĩnh vực nông nghiệp sạch, công nghệ di động và thiết bị phục vụ đời sống.

Chúng tôi quan niệm rằng sự thành công của một tổ chức là nỗ lực của một tập thể nhân sự có năng lực, phẩm chất tốt và cùng nhau hướng về 1 tầm nhìn, 1 mục tiêu chung của doanh nghiệp. Do đó, chúng tôi luôn đánh giá cao, thường xuyên đào tạo và xây dựng một môi trường làm việc phù hợp dành cho những nhân sự có tài, có đức, và tâm huyết với doanh nghiệp.

Chúng tôi cũng biết rằng một môi trường làm việc như vậy khó có thể làm hài lòng tất cả mọi người, do vậy chúng tôi quyết định chọn 1 tiêu chí về nhân sự để làm kim chỉ nan là “sự phục vụ TẬN TÂM với khách hàng”, đây là một tiêu chuẩn bắt buộc - 1 giá trị cốt lõi hàng đầu khi tuyển, dùng, đãi ngộ và sa thải nhân sự.

Hiện nay do nhu cầu phát triển kinh doanh trong mảng chuỗi bán lẻ các thiết bị công nghệ với thương hiệu Deal Tích Tắc (một thương hiệu thuộc sở hữu của IDA Group), công ty tổ chức tuyển dụng nhân sự để cùng đồng hành phát triển ở 3 vị trí: Nhân viên tư vấn bán hàng, nhân viên IT, nhân viên phát triển thương hiệu, làm việc tại địa bàn Cần Thơ như sau:

NHÂN VIÊN PHÁT TRIỂN THƯƠNG HIỆU

* Lương thỏa thuận: Khung lương 4 - 7 triệu đồng/ tháng. Xét theo năng lực hiện tại, khối lượng công việc có thể đảm nhận và khả năng đáp ứng công việc trong tương lai.

* Số lượng: 1 nhân viên

* Giờ làm việc: Hành chính

* Làm việc tại văn phòng Cần Thơ: Số 90 đường 3/2 Phường Xuân Khánh - Quận Ninh Kiều - TP Cần Thơ

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Phát triển khách hàng mới: lên ý tưởng, kế hoạch để tiếp thị sản phẩm, chương trình ưu đãi đến nhóm khách hàng mục tiêu mới bằng việc sử dụng các công cụ tiếp thị, ấn phẩm truyền thông ...

- Quản trị mối quan hệ khách hàng: Phân tích hành vi người tiêu dùng và sử dụng cơ sở dữ liệu khách hàng nhằm thiết lập mối quan hệ thân thiết, hữu ích với khách hàng.

- Phát triển thương hiệu: chuỗi hoạt động nhằm xây dựng hệ thống nhận diện thương hiệu, gia tăng độ phủ, niềm tin và dẫn ấn thương hiệu.

QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG

- Lương thỏa thuận: Khung lương 4 - 7 triệu đồng/ tháng, tùy năng lực.
- Trả lương theo năng lực và đãi ngộ tốt theo sự đóng góp, tâm huyết dành cho tổ chức.
- Có cơ hội thăng tiến
- Chế độ thưởng theo kết quả công việc và thưởng tết
- Làm việc ngoài giờ ngày bình thường lương 1.5 lần. Ngày nghỉ tiền lương x2, ngày lễ x3.
- Được đào tạo thường kỳ kiến thức. Cơ hội được cử đi học các khóa đào tạo chuyên sâu bởi các chuyên gia đào tạo hàng đầu về kinh doanh.

ĐỐI TƯỢNG TUYỂN DỤNG

- Nam, nữ, từ 22 đến 30 tuổi.
- Tốt nghiệp khối ngành kinh tế: Marketing, Truyền thông, Quản trị kinh doanh, báo chí hoặc có kinh nghiệm làm việc thực tế trong công tác marketing, nhân viên kinh doanh giỏi
- Có khả năng sử dụng các phần mềm thiết kế đồ họa và video: Photoshop, Corel, Illustrator, motion, After Effect.
- Ứng viên có kinh nghiệm trong thiết kế đồ họa và am hiểu về hành vi người tiêu dùng là những lợi thế đáng kể.
- **Phẩm chất: Ham học hỏi, kiên trì và quyết tâm trong công việc, cẩn thận. tỉ mỉ.**
- **Tư duy: Quan sát, tổng hợp, phân tích, đánh giá, phản biện**
- **Kỹ năng: Thiết kế, giao tế, thương lượng, đàm phán, quản trị mục tiêu, lập kế hoạch, xây dựng đội ngũ, quản trị cảm xúc ...**
- Nhân sự có mong muốn làm việc lâu dài, đồng hành cùng công ty.
- Có nguyện vọng làm việc lâu dài, gắn bó với doanh nghiệp và mong muốn thăng tiến.
- Thời gian làm việc tối thiểu phải nhiều hơn 1 năm công tác, khuyến khích làm việc từ 5 đến 20 năm.
- Không bị vướng bận việc gia đình (ý muốn của cha mẹ về việc làm gần nhà, vị trí công tác)

YÊU CẦU HỒ SƠ:

Hồ sơ ứng viên gồm 2 phần chính:

1. Bài giới thiệu bản thân (viết tay hoặc đánh máy): Chọn ít nhất 3 nội dung mà ứng viên có hứng thú trình bày nhất trong các chủ đề sau: Ước mơ, điểm mạnh đặc biệt, những kinh nghiệm đúc kết từ thực tế công việc, quan điểm sống và làm việc, mục tiêu cuộc đời và kế hoạch thực hiện theo tiến trình.

2. Form CV tóm tắt quá trình học tập và làm việc theo mẫu đơn CV của riêng công ty (bắt buộc) (download mẫu CV của công ty tại link: <http://bit.ly/2Cym1fG>)

Bổ sung bản photo hoặc ảnh chụp các chứng chỉ, văn bằng, giấy chứng nhận thành tích, các hồ sơ dự án đã tham gia

Chú ý: Công ty không nhận các giấy tờ không có liên quan: hộ khẩu, bằng tốt nghiệp cấp, giấy khám sức khỏe.

NỘP HỒ SƠ

- Hồ sơ nộp trực tuyến qua về email dealtichtac@gmail.com, hoặc nộp trực tiếp qua địa chỉ: Cửa hàng phụ kiện Deal Tích Tắc số 268/10 Nguyễn Văn Linh, Hưng Lợi, Ninh Kiều, Cần Thơ.

- Thời hạn: Đến hết ngày 30 - 03 - 2018

Ứng viên nộp hồ sơ sớm sẽ được phỏng vấn sớm và có cơ hội nhận việc làm cao hơn các ứng viên nộp hồ sơ trễ.

Cần Thơ, ngày 9 tháng 3 năm 2018

Giám đốc



Trang Minh Phương
Trang Minh Phương

CÔNG TY TNHH XUẤT NHẬP KHẨU IDA GLOBAL
IDA GLOBAL IMPORT EXPORT

Mã số thuế: 0314562909

Chi nhánh tại Cần Thơ: 268/10 Nguyễn Văn Linh – P. Hưng Lợi- Q. Ninh Kiều – TP. Cần Thơ

TUYỂN DỤNG
(VỊ TRÍ NHÂN VIÊN BÁN HÀNG)

GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY:

Công ty TNHH Xuất nhập khẩu IDA Group trụ sở tại tòa nhà Packsimex, 52 Đông Du, Phường Bến Nghé, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam kinh doanh đa ngành trong các lĩnh vực nông nghiệp sạch, công nghệ di động và thiết bị phục vụ đời sống.

Chúng tôi quan niệm rằng sự thành công của một tổ chức là nỗ lực của một tập thể nhân sự có năng lực, phẩm chất tốt và cùng nhau hướng về 1 tầm nhìn, 1 mục tiêu chung của doanh nghiệp. Do đó, chúng tôi luôn đánh giá cao, thường xuyên đào tạo và xây dựng một môi trường làm việc phù hợp dành cho những nhân sự có tài, có đức, và tâm huyết với doanh nghiệp.

Chúng tôi cũng biết rằng một môi trường làm việc như vậy khó có thể làm hài lòng tất cả mọi người, do vậy chúng tôi quyết định chọn 1 tiêu chí về nhân sự để làm kim chỉ nan là “sự phục vụ TẬN TÂM với khách hàng”, đây là một tiêu chuẩn bắt buộc - 1 giá trị cốt lõi hàng đầu khi tuyển, dùng, đãi ngộ và sa thải nhân sự.

Hiện nay do nhu cầu phát triển kinh doanh trong mảng chuỗi bán lẻ các thiết bị công nghệ với thương hiệu Deal Tích Tắc (một thương hiệu thuộc sở hữu của IDA Group), công ty tổ chức tuyển dụng nhân sự để cùng đồng hành phát triển ở 3 vị trí: Nhân viên tư vấn bán hàng, nhân viên IT, nhân viên phát triển thương hiệu, làm việc tại địa bàn Cần Thơ như sau:

NHÂN VIÊN TƯ VẤN BÁN HÀNG:

* Lương thỏa thuận: Khung lương 3 - 7 triệu đồng/ tháng. Xét theo năng lực hiện tại, khối lượng công việc có thể đảm nhận và khả năng đáp ứng công việc trong tương lai.

* Số lượng: 6 nhân viên

* Làm việc xoay ca: Ca sáng từ 7:00 – 14:30, Ca chiều 14:30 – 22:00

* Làm việc tại Showroom Cần Thơ

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tư vấn các sản phẩm phụ kiện điện thoại di động, thiết bị tin học.
- Hỗ trợ và phục vụ khách hàng trong quá trình trước bán, đang bán và sau bán hàng.
- Học tập kiến thức sản phẩm, quy trình làm việc.
- Rèn luyện kỹ năng, trao đổi thái độ để đảm nhận tốt hơn công việc được giao phó và có cơ hội phát triển.
- Thực hiện việc quản lý khu vực bán hàng tránh thất thoát về tài sản và không để phát sinh những trường hợp khiến khách hàng không hài lòng.

- Thực hiện các nhiệm vụ được phân công khác.

QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:

- Trả lương theo năng lực và đãi ngộ tốt theo sự đóng góp, tâm huyết dành cho tổ chức.
- Cơ hội thăng tiến cao, lộ trình rõ ràng.
- Chế độ thưởng theo kết quả công việc và thưởng tết
- Làm việc ngoài giờ ngày bình thường lương 1.5 lần. Ngày nghỉ tiền lương x2, ngày lễ x3.
- Được đào tạo thường kỳ kiến thức và rèn luyện kỹ năng. Cơ hội được cử đi học các khóa đào tạo chuyên sâu bởi các chuyên gia đào tạo hàng đầu về kinh tế.

ĐỐI TƯỢNG TUYỂN DỤNG:

- Nam, nữ trong độ tuổi 20 - 25 tuổi.
- Tốt nghiệp cao đẳng, trung cấp, đại học, ưu tiên các khối ngành kinh tế, kỹ thuật, tin học, công nghệ, điện tử, sư phạm, văn học, du lịch, thông tin thư viện, ngôn ngữ...
- **Phẩm chất:** Lương thiện, tử tế, tận tâm, linh hoạt, ham học hỏi, thích tự mình khám phá, biết quan tâm, chia sẻ tri thức, không ngại khó, quyết tâm trong công việc, trách nhiệm, uy tín.
- **Tư duy:** Phân tích, tổng hợp, đánh giá, phản biện.
- **Kỹ năng:** Tạo thiện cảm, quan sát, lắng nghe, thuyết trình, giải thích, thuyết phục, sắp xếp và bố trí công việc, làm việc nhóm.
- Ưu tiên: Có kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực bán hàng tại cửa hàng, bán hàng online, lễ tân, những công việc phục vụ có giao tiếp với khách hàng.
- Có xe máy, laptop cá nhân để đảm nhận tốt công việc.
- Ngoại hình ưa nhìn.
- Giọng nói rõ ràng, giao tiếp tốt, biết cách phục vụ khách hàng.
- Có nguyện vọng làm việc lâu dài, gắn bó với doanh nghiệp và mong muốn thăng tiến.
- Thời gian làm việc tối thiểu phải nhiều hơn 1 năm công tác, khuyến khích làm việc từ 5 đến 20 năm.
- Không bị vướng bận việc gia đình (ý muốn của cha mẹ về việc làm gần nhà, vị trí công tác)

YÊU CẦU HỒ SƠ:

Hồ sơ ứng viên gồm 2 phần chính:

1. Bài giới thiệu bản thân (viết tay hoặc đánh máy): Chọn ít nhất 3 nội dung mà ứng viên có hứng thú trình bày nhất trong các chủ đề sau: Ước mơ, điểm mạnh đặc biệt, những kinh nghiệm đúc kết từ thực tế công việc, quan điểm sống và làm việc, mục tiêu cuộc đời và kế hoạch thực hiện theo tiến trình.

2. Form CV tóm tắt quá trình học tập và làm việc theo mẫu đơn CV của riêng công ty (bắt buộc) (download mẫu CV của công ty tại link: <http://bit.ly/2Cym1fG>)
Bổ sung bản photo hoặc ảnh chụp các chứng chỉ, văn bằng, giấy chứng nhận thành tích, các hồ sơ dự án đã tham gia

Chú ý: Công ty không nhận các giấy tờ không có liên quan: hộ khẩu, bằng tốt nghiệp cấp, giấy khám sức khỏe.

NỘP HỒ SƠ

- Hồ sơ nộp trực tuyến qua về email dealtichtac@gmail.com, hoặc nộp trực tiếp qua địa chỉ: 268/10 Nguyễn Văn Linh, Hưng Lợi, Ninh Kiều, Cần Thơ.

- Thời hạn: Đến hết ngày 30 - 03 – 2018

Ứng viên nộp hồ sơ sớm sẽ được phỏng vấn sớm và có cơ hội nhận việc làm cao hơn các ứng viên nộp hồ sơ trễ. Vị trí nhân viên bán hàng sẽ được phỏng vấn thành nhiều đợt cho đến khi tuyển dụng đủ nhân sự cho công ty. Hồ sơ không đạt sẽ không được hẹn phỏng vấn.

Lịch phỏng vấn vị trí bán hàng (ứng viên phải nộp hồ sơ trước các ngày phỏng vấn):

- Đợt 1 : 9/3/2018 | Học việc từ ngày 10/3/2018
- Đợt 2: 12/3/2018 | Học việc từ ngày 13/3/2018
- Đợt 3: 19/3/2018 | Học việc từ ngày 20/3/2018
- Đợt 4: 31/3/2018 | Học việc từ ngày 01/4/2018

Cần Thơ, ngày 9 tháng 3 năm 2018

Giám đốc



Trang Minh Phương
Trang Minh Phương